

## KATA PENGANTAR DAN UCAPAN TERIMAKASIH

Puji dan Syukur saya panjatkan kepada Tuhan Yang Maha Esa, karena atas berkat rahmat-Nya saya dapat menyelesaikan Skripsi yang berjudul **“STRATEGI DAN TEKNIK NEGOSIASI SALES PT BUKIT SURYA MAS DALAM PENJUALAN PEWARNA PLASTIK UNTUK KEMASAN MIE INSTAN KE PT INDOFOOD CBP SUKSES MAKMUR”** dengan baik.

Dalam penyusunan skripsi ini, peneliti menyadari bahwa usaha yang dilakukan untuk membuat skripsi ini dapat terlaksana atas izin Tuhan Yang Maha Esa, namun berkat bimbingan dari dosen serta dukungan dari berbagai pihak secara langsung maupun tidak langsung. Oleh karena itu, dalam kesempatan ini peneliti sebagai peneliti ingin menyampaikan rasa hormat dan ucapan terimakasih yang sebesar- besarnya kepada:

1. Tuhan Yang Maha Esa, atas rahmat dan kehendak-Nya peneliti dapat menyelesaikan seminar proposal ini.
2. Ibu Dr. Fajarina, S.I.P, M.Si selaku Dosen pembimbing yang selalu memberikan saran kepada peneliti.
3. Ibu Erna Febriani, M.Si., selaku Kepala Peminatan yang memberikan saran kepada peneliti.
4. Keluarga, Ibu Eny dan Ibu Getrudis Dewi yang selalu mendoakan dan selalu memberikan semangat.
5. Fransisca Lentera Bhuana yang selalu memberikan dukungan, menemani dan mendoakan peneliti dalam menyelesaikan skripsi ini.
6. Faris Indra, Yohanes Bimo, Hendry Gantedy, Jonathan Amuri, Valenny Kurniawan, Hendrawan Susanto dan orang-orang yang selalu membantu dan memberikan dukungan dan semangat untuk menyelesaikan skripsi ini.

Akhir kata, peneliti memohon maaf yang sebesar-besarnya apabila terdapat kesalahan dalam penyusunan skripsi ini. Semoga skripsi ini dapat memberikan manfaat.

Jakarta, 01 Agustus 2022

Penyusun,



Steven